

Der Schlüssel zum Erfolg liegt in Deinen Händen.

Werde Key Account Manager bei Pacoma!



Pacoma ist einer der weltweit führenden Anbieter von Hydraulikzylindern. Unsere Zylinder werden in großem Umfang in der Baumaschinenindustrie, der Automobilindustrie, im Maschinenbau sowie in der Logistik und im Materialtransport eingesetzt. Darüber hinaus können unsere Zylinder auch in der Landwirtschaft, in der Schifffahrt usw. eingesetzt werden. Pacoma zeichnet sich durch individuelles Design, eine weltweit gleichbleibend hohe Qualität und eine leistungsfähige Produktion aus. Unser Werk in Eschwege, Deutschland, kann bei normaler Auslastung eine Viertelmillion Einheiten pro Jahr verarbeiten. Mit der Eröffnung eines dynamischen, modernen Werks in China im Jahr 2011 ist Pacoma noch besser positioniert, um seine Kunden mit hoher Leistung und bequemer Logistik zu bedienen. Unser Erfolg ist das Ergebnis jahrzehntelanger Erfahrung. Im Laufe von mehr als 40 Jahren haben wir Hydraulikzylinder fast aller Art entwickelt, konstruiert und produziert. Unser Ziel, langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen und zu pflegen, bedeutet, dass Sie sich auf unser umfassendes technisches Know-how und innovative Produkte von höchster Qualität verlassen können. In den Diensten unserer Kunden handeln wir stets unter dem Motto: "Neues Denken mit Tradition".

Zur Unterstützung unseres Vertriebsteams in Eschwege, Deutschland suchen wir ab sofort eine/n

Key Account Manager (m/w/d)

Zu Ihren Aufgaben zählen:

- Betreuung und Beratung des bestehenden Kundenstamms sowie der Standard- und Sonderprojekte unserer Kunden
- Führen von Preis- und Vertragsverhandlungen mit Neu- und Bestandskunden
- Begleitung von Kundenprojekten von der Konzeption bis hin zu Serienreife
- Planung und Verantwortung für die Erfüllung der Sales KPI's im zugewiesenen Kundenstamm
- Beobachtung der Markt- und Wettbewerbssituation sowie Umsetzung der daraus resultierenden Maßnahmen

Um in dieser Funktion erfolgreich zu sein, benötigen Sie:

- Abgeschlossenes Studium im technischen Bereich oder vergleichbare Ausbildung
- Freude am Kontakt mit Kunden und erste Erfahrungen im Vertriebsumfeld
- Gute bis sehr gute SAP- und MS Office-Kenntnisse
- Organisationsgeschick, ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowie soziale Kompetenz
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Warum sollten Sie Teil unseres Teams werden?

Als modernes Unternehmen bieten wir Ihnen mehr als eine leistungsgerechte Vergütung. Bei uns erwarten Sie Mitarbeiter-Benefits wie eine Kantine, Fahrrad-Leasing und kostenfreies Wasser / Kaffee mit Obst. Zusätzlich bringen wir Sie mit regelmäßigen Weiterbildungen beruflich nach vorn. Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen bieten Freiräume und sorgen für effizientes Arbeiten in einem angenehmen Betriebsklima.

Starten Sie beruflich durch. Mit uns!

Und senden Sie Ihre ausführlichen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an pacoma.karriere@leggett.com

